

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ



Витебский государственный
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ



УВЕЛИЧЕНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ И
ОСОБЕННОСТИ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ
(РАБОТ, УСЛУГ). ПСИХОЛОГИЯ АКТИВНЫХ
ПРОДАЖ



23.09.2024

Программа обучения (36 академ. часов)

Модуль 1. Социально-психологические основы успешных продаж

процесс принятия решения о покупке, психология продаж, этика и психология делового общения, персональные данные клиентов

Модуль 2. Современные концепции маркетинга и их особенности

ключевые принципы и приемы маркетинга, ценовая политика, маркетинг услуг и его комплекс

Модуль 3. Актуальные способы продвижения товаров (работ, услуг)

эффективные инструменты продвижения, SMM, анализ эффективности маркетинговых инструментов

Модуль 4. Методы и организация стимулирования продаж
средства стимулирования продаж, эффективный визуальный дизайн, точки касания с клиентом, техника работы с возражениями клиентов



Сроки проведения
23.09.2024 – 27.09.2024



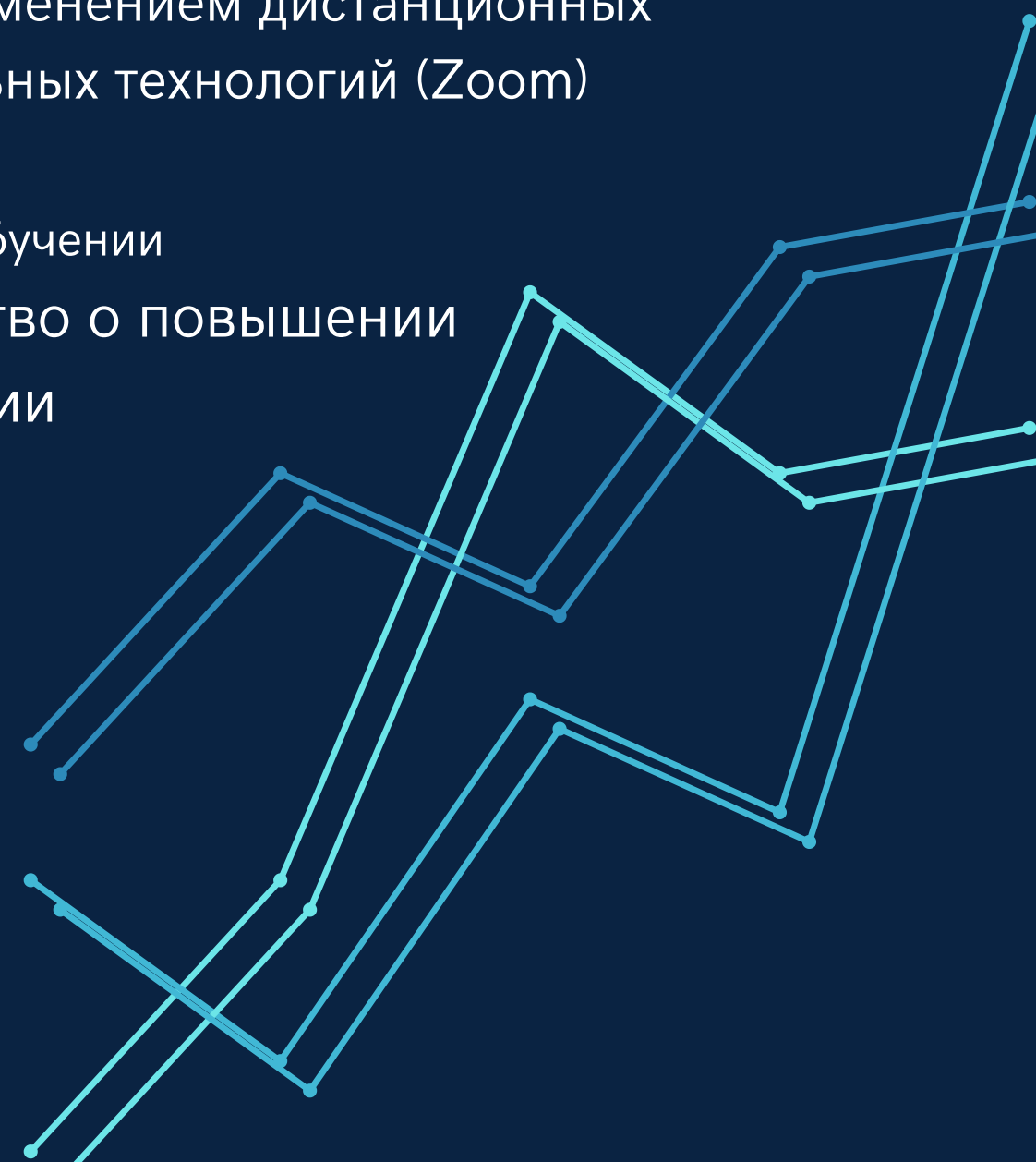
Стоимость
198 руб.



Форма получения образования
Очная, с применением дистанционных образовательных технологий (Zoom)



Документ об обучении
Свидетельство о повышении квалификации





Витебский государственный
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

Факультет повышения квалификации и переподготовки кадров



+375 212 49 53 73, +375 44 527 77 76 (А1)
+375 212 49 53 68 (декан)



Московский проспект, 72Б, к. 217
210038, г. Витебск, Республика Беларусь



fpkvgtu@mail.ru



<https://fpk.vstu.by/>

